



An alle Verkaufsprofis, die erneuerbare Energien als klaren **HEIM**vorteil sehen!

Möchten Sie endlich Verkaufsziele, die Sie auch erreichen können?

Treten Sie ein in die Welt der erneuerbaren Energien und begeistern Sie Ihre Kundschaft mit Ihrem kompetenten Auftritt. Handlungsspielraum und Entfaltungsmöglichkeiten sind für Sie wichtig. Sie wollen Ihr gewinnendes und überzeugendes Auftreten unter Beweis stellen und Ihre Kunden in der Entscheidungsfindung beraten und begleiten. Vorzugsweise bringen Sie bereits fundierte Verkaufserfahrungen im Bereich moderner Heizsysteme mit. Dann müssen Sie **unbedingt weiter lesen**.

Für die **Region Basel/Solothurn** suchen wir ab sofort oder nach Vereinbarung eine kontaktfreudige, kundenorientierte und begeisterungsfähige Persönlichkeit als

Technischer Verkaufsberater 100%

Ihre Hauptaufgaben

- Neukundenakquise und Pflege des bestehenden Kundennetzes
- Erstellen und Bearbeiten von Offerten
- Technische Auskunftserteilung und Bearbeitung von Kundenanfragen
- Förderung eines hohen Dienstleistungsgrades zur Kundenbindung

Ihr Profil

- Technische Grundausbildung im Bereich Haustechnik
- Kommunikative Persönlichkeit
- Gute PC-Kenntnisse (Word, Excel, Outlook)
- Schweizerdeutsch sprechend
- Führerausweis Kategorie B
- Betriebswirtschaftliche Denkweise
- Hohe Selbstkompetenz und Selbstdisziplin

Unser Angebot

Wir bieten eine anspruchsvolle und interessante Tätigkeit mit moderner Infrastruktur und die Möglichkeit sich persönlich zu entfalten. Übrigens, die Anforderungen sind sehr hoch, das ist uns bewusst. Dafür wird die spannende Aufgabe mit sehr guten Verdienstmöglichkeiten belohnt.

Über uns

Als schweizweit tätiges und spezialisiertes Unternehmen im Bereich der erneuerbaren Energien haben wir in den vergangenen 30 Jahren viel erreicht. Mit dem Knowhow unserer mehr als 60 Mitarbeitenden gewähren wir höchste Qualität und Zuverlässigkeit. Wir achten jede Persönlichkeit in seiner Einzigartigkeit und fördern Talente, um sie optimal einzusetzen.

Am besten, Sie überzeugen sich selbst. Senden Sie Ihre Bewerbung **jetzt gleich** per Mail oder Post an unten stehende Adresse.

HEIM AG
Heizsysteme

Heim AG Heizsysteme, Elfi Reisp
Wittenwilerstrasse 31, 8355 Aadorf
Tel. 052 369 70 90, e.reisp@heim-ag.ch
www.heim-ag.ch

	Stellenbeschreibung	Personalwesen
		12.11.2019

Stellenbezeichnung	Technischer Verkaufsberater Region Basel/Solothurn 100%
Abteilung	Verkauf
Vorgesetzter	Verkaufsleiter
Ziele	Konsequente Umsetzung der Firmenleitsätze
Hauptaufgaben	<ul style="list-style-type: none"> • Persönlicher Kundenkontakt mit dem Ziel Aufträge zugenerieren • Neukundenaquise und Kundennetz aktiv pflegen • Erstellen und Bearbeiten von Offerten • Verkaufsprozesse aktiv abschliessen • Technische Auskunftserteilung sowie Bearbeitung bei Kundenanfragen • Telefonische Objekt- und Auftragsakquisition • Technische Abklärungen intern sowie extern • Systemdaten erfassen und pflegen • Förderung eines hohen Dienstleistungsgrades zur Kundenbindung • Mithelfen bei Messen und Ausstellungen • Regelmässige Rapportierung an die Verkaufsleitung • Unterstützung der Verkaufsleitung und Verkäufer Aussendienst
Verantwortung	<ul style="list-style-type: none"> • Verantwortung für alle anderen aufgeführten Aufgaben
Kompetenzen	<ul style="list-style-type: none"> • Entscheidungsbefugnisse für alle Arbeiten im Rahmen des einfachen Tagesgeschäft
Anforderungsprofil (Musskriterien)	<ul style="list-style-type: none"> • Technische Grundausbildung im Bereich Haustechnik • Führerausweis Kategorie B • PC Kenntnisse (Word, Exel, Outlook) • Kommunikative Persönlichkeit
Anforderungsprofil (Sollkriterien)	<ul style="list-style-type: none"> • Betriebswirtschaftliche Denkweise • Fähigkeit sich selber zu organisieren und zu motivieren • Erfahrung im Verkauf mit direktem Kundenkontakt • Hohe Dienstleistungsmotivation